

**PRAKTINĖ KONFERENCIJA**
**AUKŠTESNĖ PAVARA: EFEKTYVŪS SPRENDIMAI PERSITVARKIUS**

Konferencija, 2010 m. vasario 24 d.  
Viešbučio „Reval Hotel Lietuva“ konferencijų centras,  
Konstitucijos pr. 20, Vilnius

Laikas	Tema	Pranešėjas
09.00-09.10	Įžanginis žodis. Konferencijos tikslai	<b>Rolandas Barysas</b> „Verslo žinios“ vyriausiasis redaktorius
<b>PASIKEITUSI VERSLO APLINKA IR FINANSAVIMO ALTERNATYVOS</b>		
09.10-09.40 (30 min.)	<b>Europos investicijų fondo (EIF) vaidmuo, padedant smulkioms ir vidutinėms įmonėms gauti finansavimą.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>EIF vaidmuo, kuriant ir plėtojant sparčiai augančias ir novatoriškas SVI</li> <li>EIF veikla Lietuvoje</li> <li>Kaip pasinaudoti EIF finansavimu?</li> </ul>	<b>Graham Cope</b> Europos investicijų fondo Šiaurės Europos regiono vadovas
09.40-10.10 (30 min.)	<b>ES struktūrinių fondų eksporto, investicijų bei inovacijų programų poveikis verslui.</b>	<b>Arnoldas Burkovskis</b> LR Ūkio viceministras
<b>STRATEGIJOS NAUJOJE VERSLO APLINKOJE</b>		
<b>Konferenciją veda: Kęstutis Adamonis</b> advokatų kontoros SORAINEN vadovaujantis partneris		
10.10-10.40 (30 min.)	<b>Vizija ir strategija vertės kūrimui šiandien.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Nuo blogo prie puikaus: alternatyvų vertinimas</li> <li>Išlaidų mažinimas ir optimizavimas – trumpalaikiai sprendimai. Ko imtis dabar?</li> <li>Konsolidavimas ar skaidymas – ką rinktis?</li> <li>Eksportas ar saugi bei gerai pažįstama namų rinka</li> <li>Kada, kas ir kam tinka: išvados, patarimai ir rekomendacijos</li> </ul>	<b>Matthew Hadley</b> Partneris KPMG
10.40-10.30	<b>Laikas klausimams</b>	
10.30-10.50	<b>Kavos pertrauka</b>	
10.50-11.20 (30 min.)	<b>Bendradarbiavimas, finansavimas ir įsipareigojimų restruktūrizavimas.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Bankas ir įmonė – verslo partneriai</li> <li>Įsipareigojimų restruktūrizavimo galimybės</li> <li>Rizikos valdymas</li> <li>Bendravimo ypatumai tarp bankų ir įmonių</li> </ul>	<b>Olaf Martens</b> DnB NORD banko Paskolų restruktūrizavimo departamento vadovas
11.20-11.50 (30 min.)	<b>Sprendimai, kai verslas smuko labiau, nei tikėtasi. Akcininkų ir vadovų tandemas.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Vadovų komandos keitimas ir stiprinimas</li> <li>Šaunaudų ir apyvartinio kapitalo mažinimo procesas mažų antkainių versle</li> <li>Derybos su banku – kaip užtikrinti įmonės augimą be papildomo kreditavimo</li> <li>Banko „staigmenos“ ekonominės krizės metu. Išėitys</li> </ul>	<b>Šarūnas Šiugžda</b> Fondo „Litcapital“ steigėjas ir vadovaujantis partneris  <b>Ervinas Leontjevas</b> , UAB „TD Baltic“ generalinis direktorius Baltijos šalims
11.50-12.20 (30 min.)	<b>Procesų optimizavimas: veiklos atskyrimas ir nuoma (angl. Outsourcing).</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Veiklos atskyrimas ir nuoma: visi „už“ ir „prieš“</li> <li>Praktinio atvejo analizė. Veiklos procesų pertvarkymas</li> <li>Probleminiai aspektai vykdant veiklą permainų metu</li> </ul>	<b>Valdas Pakštys</b> UAB „Coca – Cola HBC Lietuva“ Baltijos šalių verslo vystymo vadovas
12.20-12.30	<b>Laikas klausimams</b>	
12.30-13.30	<b>Pietų pertrauka</b>	
<b>VERSLO PLĖTROS GALIMYBĖS: ĮSIGIJIMAI, EKSPORTAS, INOVACIJOS</b>		

13.30-14.00 (30 min.)	<b>Verslo konsolidavimas nuosmukio sąlygomis. AB banko „Finasta“ įsigijimas.</b> Sąmoninga plėtra ar galimybių paieška. Kiek teisinga prielaida apie tinkamą laiką „žvejybai dugne“? <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bendrovių jungimosi būdai. Vertikali ir horizontali integracija</li> <li>• Ką laimi susijungusios bendrovės?</li> </ul>	<b>Naglis Stancikas</b> AB banko SNORAS pirmasis viceprezidentas
14.00-14.40 (40 min.)	<b>Eksportas ir geografinė plėtra.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tolimesnės plėtros tikslai ir galimybės. Eksportuotojų sėkmės formulė</li> <li>• Geografinės plėtros ir eksporto stabdis – žmonės</li> <li>• Strategija. Produktai ir rinkos. Rinkodara ir kainodara</li> <li>• Kultūrinių skirtumų suderinamumas</li> </ul>	<b>Gediminas Raila</b> Vičiūnų įmonių grupės pardavimų direktorius, atsakingas už Centrinę Europą ir Skandinaviją  <b>Mindaugas Gudžiūnas</b> Vičiūnų įmonių grupės pardavimų direktorius, atsakingas už Rusiją, Ukrainą, Aziją
14.40-15.10 (30 min.)	<b>Kaip su ES fondų milijonais modernizavus įmonę nurungti konkurentus Europoje?</b> <b>Praktinis poligrafinės įmonės „Lodvila“ atvejis.</b>	<b>Kęstutis Mizaras</b> UAB „Lodvila“ direktorius, savininkas
15.10-15.20	<b>Laikas klausimams</b>	
15.20-15.40	<b>Kavos pertrauka</b>	
15.40-16.10 (30 min.)	<b>Strateginis sprendimas - verslo plėtra per inovacijas.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Naujovės ir rizika - neatskiriama? Kaip pamatuoti?</li> <li>• Praktinis atvejis: bankomatų tinklo optimizavimo sistemos sukūrimas, garantuojantis globalų konkurencingumą</li> <li>• Inovatyvių projektų valdymo ypatumai. Ką turėtų žinoti vadovas?</li> <li>• Patarimai, padėsiantys sukurti terpe pažangioms idėjoms</li> </ul>	<b>Mindaugas Leonavičius</b> UAB „Strateginių sprendimų grupė“ direktorius
16.10-16.40 (30 min.)	<b>Ar lietuviai turi verslumo geną?</b>	prof. <b>Alfredas Bumblauskas</b> VU Istorijos fakultetas
16.40-16.50	<b>Laikas klausimams</b>	
<b>16.50-17.00</b>	<b>Konferencijos apibendrinimas</b>	